تجارت الکترونیک ایرانی در یک سیستم ایرانی

شبکه اطلاع رسانی

کتاب ایران

و

بانک سامان

www.iranbin.com
www.samanbank.com

تابستان 1384

www.100dollari.mihanblog.com
www.100dollari.blogfa.com

ایران بین چیست ؟

Iranbin مخفف Iran book information network است همانطور که از نامش پیداست شرکت کارش فروش کتاب های ایرانی و خارجی با بیش از 30 میلیون عنوان کتاب و نرم افزار است و بزرگترین کتاب فروشی ایران است و ما افتخار داریم تا با معرفی یک سرویس جدید، ضمن ترویج فرهنگ کتابخوانی در کشور و توسعه بیشتر کسب و کار الکترونیکی خودمان، اینبار شما عزیزان را نیز در این رونق بخشی و فرهنگ سازی سهیم کنیم!

فن آوری در خدمت فرهنگ!

این شرکت با همکاری سه شرکت دیگر به نام فرانشر – کارت زرین و بانک سامان در اوایل سال 1382 دست به اجرای طرحی زد که به آن تجارت الکترونیک یا بازار یابی تحت شبکه ایی می گویند.

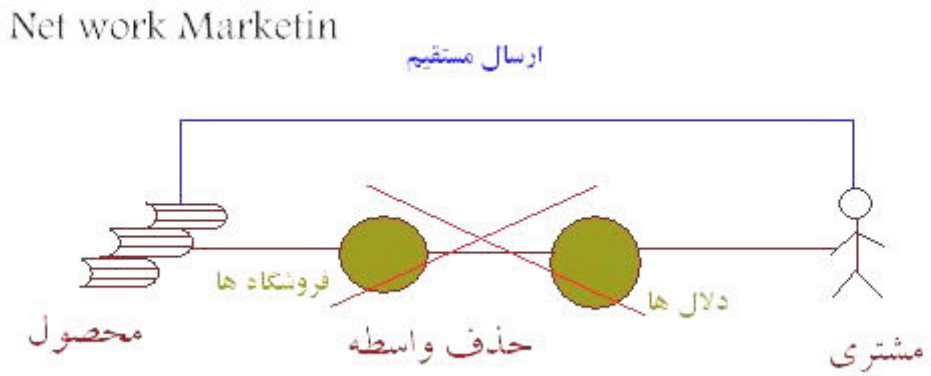
سایت ایران بین مدتهاست که برای معرفی خود شیوه های مختلفی از جمله تبلیغ در نشریات، روزنامه ها و سایتهای پر بیننده، شرکت در نمایشگاههای مرتبط، پخش کاتالوگ و بروشور، چاپ آگهی در کتابهای مختلف و ... را در پیش گرفته است، ولی به قول جف بزوز مدیر عامل سایت آمازون ثابت شده است که در دنیای امروز هیچ تبلیغی موثر تر از تبلیغ شفاهی و دهن به دهن نیست. به همین دلیل *بازاریابی شبکه ای* امروزه در غرب یکی از مهمترین و موثرترین شیوه های تبلیغاتی به شمار می آید. در واقع با گسترش اینترنت و تسهیل در روابط، این امکان در عصر کنونی جدی تر گرفته می شود. متاسفانه در ایران هنوز این روش متداول نشده است.

سایت ایران بین اولین سایت برای خرید آنلاین کتاب برای ایرانیان داخل و خارج از کشور است و همه می توانند در طرح بازاریابی آن شرکت کنند.

هدف network marketing چیست؟(بازاریابی شبکه ایی)

ببینید وقتی یک شرکت قصد دارد محصولات خود را بفروشد باید هزینه های زیادی را متحمل شود مثل هزینه ارسال ــ هزینه های کمر شکن تبلیغات هزینه فروشگاه هاو··· وچون محصول از فیلترهای مختلف می گذرد در خیلی از مواقع قیمت نهایی که بدست فروشنده می رسد با قیمتی که در شرکت تولید کننده دارد اختلاف زیادی دارد در اینجا شرکت ها برای حذف هزینه ها ازبازاریابی شبکه ایی استفاده می کنند.

در شکل پایین به طور گویا هدف نشان اده شده است :



در این روش به طور خلاصه شرکت ها با قیمت ارزان تری کالا را بدست شما می رسانند و شما برای شرکت مشتری پیدا می کنید و در ازای آن پورسانت به شما داده می شود و پس از مدتی هم شرکت به سود زیادی می رسد و هم شما . توجه کنید که در این روش دیگر خبری از دلال ها و فروشگاه ها نیست اما سوال اینجا است که با پیدا کردن چند مشتری چگونه می توان سود کلانی را نصیب خود کرد در شبکه network marketing که پایه همه این جور شبکه ها است از درخت باینری یا دودویی استفاده می شود و شماراس درخت هستید و طبق شیوه ایی که گفته می شود شما از زیر گروه های مستقیم و غیر مستقیم سود دریافت می کنید . آن دوستانی که با ریاضیات آشنایی دارند می دانند که تابع رشد یک درخت دودویی یک تابع نمایی است و توابع نمایی رشد ناگهانی دارند در مثالی در پایین این مسئله را به طور عملی بررسی می کنیم به طور قطع به حیرت فرو میروید و با این روش شما در مدت کوتاهی می توانیددرآمد کلانی کسب کنید.

اما روش کار چگونه است؟

در شبکه بازاریابی ایران بین، هر فرد برای عضویت ویژه باید یک معرف داشته باشد(داشتن معرف اجباری است). به عبارت دیگر هیچ شخصی نمی تواند به عضویت ویژه سایت درآید مگر اینکه توسط یک عضو ویژه دیگر معرفی شده باشد. این معرفی از طریق درج شناسه منحصر به فرد هر شخص در فرم ثبت نام برای عضویت ویژه صورت می گیرد. به طور مثال شناسه معرف من :

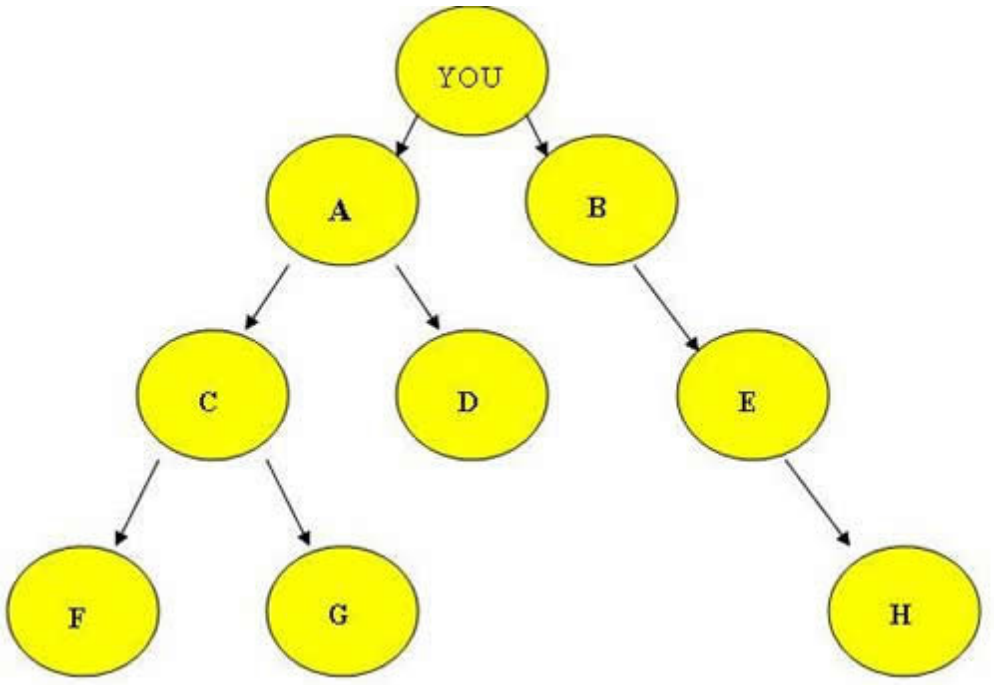
HALE403005001

بنابراین هر عضو ویژه در سایت، زیر مجموعه ای از اعضای ویژه دیگر دارد که یا خود مستقیماً آنها را به سایت معرفی کرده است(یعنی شناسه وی به عنوان شناسه معرف ذکر شده است)و یا افرادی که یک روز توسط شما به مجموعه اضافه شده اند و شما معرف مستقیم آنها بوده اید، آنها را به زیرمجموعه خود اضافه کرده اند. برای اینگونه افراد نیز شما معرف غیر مستقیم به حساب می آیید. افراد در یک زیر مجموعه به صورت شاخه ای و چپ و راست رشد می کنند. علت این امر هم یک دلیل ریاضی است(در واقع این شیوه احتمال ورشکستگی را برای پشتیبان شبکه از بین می برد و امکان رشد تا بینهایت را فراهم می کند).

طبق این شرایط سایت به ازای هر دو نفری که شما سایت ایران بین را به آنها معرفی می کنید و آنها

به عضویت ویژه سایت در زیر مجموعه شما در می آیند، دو هزار تومان پرداخت می نماید. طبق مقررات(و همان دلایل ریاضی) 2 هزارتومان به ازای هر دو نفر یکی در چپ و یکی در راست پرداخت می شود. به عبارت دیگر اگر یک نفر در سمت مثلا چپ شما باشد شما هزار تومان دریافت نخواهید کرد. و یا اگر شما یک نفر را در سمت چپ خود معرفی کردید و ایشان قبل از اینکه شما در سمت راستتان کسی را قرار دهید یک نفر را زیر مجموعه خود قرار داد بطوریکه دو نفر سمت چپ شما قرار بگیرند بازهم 2 هزار تومان به شما تعلق نمی گیرد. البته این پتانسیل برای شما باقی می ماند که وقتی 2 نفر را سمت راست خود قرار دادید 4 هزار تومان حق بازاریابی بگیرید. بنابراین تاکید می شود که به ازای هر دو نفر چپ و راست 2 هزار تومان به شما حق بازاریابی تعلق می گیرد. اگر زیر مجموعه شما افرادی را به عنوان معرف مستقیم زیر مجموعه خود قرار دهند باز هم به شما حق بازاریابی تعلق می گیرد. به عبارت دیگر ممکن است شما فقط به دو نفر سایت ایران بین را معرفی کنید و آنها را یکی چپ و یکی راست خود قرار دهید، و دیگر اصلا فعالیتی انجام ندهید اما آن دو نفر به افراد دیگر سایت را معرفی کنند و افراد دیگر نیز به دیگران و همینطور تا آخر، شما به ازای هر زوجی که زیر مجموعه شما قرار می گیرند(یکی چپ و یکی راست) 2 هزار تومان دریافت می کنید.

شاید مثال زیر به روشنتر شدن موضوع کمک نماید. شکل زیر را در نظر بگیرید:



اینکه این 8 نفر را شما مستقیماً به سایت معرفی کرده اید و یا افراد بالای دست شما و یا زیر مجموعه شما آنها را در این جایگاه قرار داده اند اصلا در محاسبه درآمد شما تاثیری ندارد.

در مثال بالا افراد D, F, G, H اصلاً کسی را زیر مجموعه خود ندارند و فعلا حق بازاریابی به آنها تعلق نمی گیرد و فردB با اینکه 2 نفر زیر مجموعه خود دارد و همچنین فرد E با اینکه یک نفر را در سمت

راست خود دارد، هیچ حق بازاریابی نمی گیرند بدلیل اینکه هنوز در زیر مجموعه آنها زوج کاملی(راست و چپ) به وجود نیامده است(البته پتانسیل مربوطه برای این افراد حفظ می شود).
همان طور که تکرار شد در این روش شما چون درخت دودویی است شما می توانید تنها دو نفر را عضو مستقیم خود کنید یکی طرف راست شما و یکی طرف چپ و بعد از آن اگر عضو مستقیمی گرفتید با توجه به موقعیت زیر گروه هایتان که در حسابتان موجود است این عضو را به یکی از زیر گروه هایتان اضافه می کنید به گونه ایی تعادل درخت شما هر چه بیشتر حفظ می شود البته با این کار هم آن زیر گروه پورسانت خود را دریافت می کندو هم شما و این یکی از ویژگی های این کار است که یک همکاری همه جانبه بین سرگروه و زیرگروه ها است برای رفع مشکلات یکدیگر و رسیدن به سود بیشتر.

حال بیایید به بررسی این مطلب به صورت عملی بپردازیم :

فرض کنید شما در عرض یک هفته بتوانید 2 نفر عضو مستقیم جذب کنید و دیگر هیچ عضوی جذب نکنید و هر کدام از زیر عضو های شما هر کدام در یک هفته بتوانند دو عضو در طرف راست و چپ خود اضافه کنند و به همین ترتیب ادامه پیدا کند شما بعد از 8 هفته 512 نفر زیر مجموعه دارید و 512000 تومان (پانصد و دوازده هزار تومان) به شما خواهد رسید.

هفته	تعداد اعضای عضو شده توسط شما و زیر عضوهای شما	درآمد شما
1	2	2000 تومان
2	4	4000 تومان
3	8	8000 تومان
4	16	16000 تومان
5	32	32000 تومان
6	64	64000 تومان
7	128	128000 تومان
8	256	256000 تومان
جمع 8 هفته	512 نفر	512000تومان مجموع درآمد 8 هفته

آقا حالایکی می گه من نمی تونم در عرض یک هفته دو نفرعضو بگیرم اصلا بیایید بدترین حالت را بررسی کنیم که شما در 1 ماه 2 نفر عضو مستقیم جذب کنید و دیگر هیچ عضوی جذب نکنید و هر کدام از زیر عضو های شما هر کدام در 1 ماه بتوانند دو عضو در طرف راست و چپ خود اضافه کنند و به همین ترتیب ادامه پیدا کند شما بعد از12 ماه (یک سال) 8192 نفر زیر مجموعه دارید و 8,192,000 تومان (هشت میلیون و یکصد و نود دو هزار تومان) به شما خواهد رسید. حتی اگر بازهم بدبینانه تر به این مسئله نگاه کنیم اگر شما نصف این مبلغ را یعنی چهار میلیون در یک سال بدست بیاوردید بازهم عالی است و توجه کنید این مبلغ در سال اول است و در سال های بعدی با رشد زیر گروه هایتان شما براحتی می توانید حداقل تا سقف 128 هزار تومان در روز(چهل و شش میلیون و هفصد و بیست هزار تومان در سال) درآمد کسب کنید.(در مورد سقف مبالغ پرداختی درادامه مطلب توضیح کاملی داده شده است)

ماه	تعداد اعضای عضو شده توسط شما و زیر عضوهای شما	درآمد شما
1	2	2000 تومان
2	4	4000 تومان
3	8	8000 تومان
4	16	16000 تومان
5	32	32000 تومان
6	64	64000 تومان
7	128	128000 تومان
8	256	256000 تومان
9	512	512000 تومان
10	1024	1024000 تومان
11	2048	2048000 تومان
12	4096	4096000 تومان
جمع 12 ماه	مجموع زیر عضوها 8192 نفر	8192000 تومان مجموع درآمد 12 ماه

این همان قدرت درخت باینری است که در بالا گفته بودم.

قانون طلایی

در اینجا تنها یک نکته قابل توجه است که یک قانون طلایی وجود دارد که هر شخصی حداقل 2 نفر عضو در زیر گروه خود اضافه کند یعنی اگر شما به خوبی این سیستم را درک کنید و آن را به دو نفر به خوبی معرفی کنید و آنها هم به همین منوال برای 2 نفر بعدی به خوبی این سیستم را معرفی کنند تا آخر بعد از مدت کمی همه مجموعه تیم به سود دهی بالا می رسند نمونه این موضوع در مثال بالا به خوبی معلوم است در مثال بالا دیدیم که اگر شما در مدت یک ماه 2 نفر جذب کنید و تا آخر این زنجیره ادامه پیدا کند بعد از 12 ماه شما بیش از 8 میلیون تومان درآمد کسب می کنید و زیر گروه های شما هم سود زیادی می برند به خاطر این است که به این قانون، قانون طلایی گفته می شود. البته جذب دو نفر در این سیستم بسیار راحت است و این مزیت این سیستم است پس کار اصلی شما این است که با درک کامل سیستم ایران بین و توضیح کامل آن به دیگران این قانون طلایی را برای دیگران خوب توجیه کنید.

فرصتهای مناسب در زندگی به ندرت پیش می آیند!

در اینجا شاید برای بعضی ها سوال پیدا شود که شرکت چگونه می تواند این پورسانت ها را تامین کند و ورشکست نشود جواب این سوال این است که ثبت نام در شرکت ایران بین به دو صورت عضو عادی و ویژه است تنها در عضویت ویژه است که شما اجازه بازاریابی دارید و برای اینکه شما عضو ویژه شوید باید مبلغ 15000 تومان به حساب شرکت واریز می کنید و شرکت از دریافت همین پول از زیر گروه های شما می تواند پورسانت شما را بدهد و ورشکست نشود عضویت ویژه در سایت به صورت سالانه و قابل تمدید برای سالهای متوالی می باشد و شامل سه نوع *برنزی، نقره ای* و *طلایی* می باشد و مزایای زیر را برای شما عزیزان به همراه می آورد(در واقع شرکت ایران بین بر خلاف دیگر شرکت ها به جای مجبورکردن کسی به خرید محصولاتش با قرار دادن یک حق عضویت سالانه و دادن تخفیف های مختلف به اعضاء ویژه، آنها را تشویق به خرید محصولاتش می کند) :

1– ارسال رایگان کلیه محصولات فعلی سایت برای همه اعضای ویژه(یعنی 10000 ریال صرفه جویی برای هر بار خرید) .

2– 10 تا 20 درصد تخفیف در فروش انواع کارت های اینترنتی. اعضای برنزی 10 درصد ، اعضای نقره ایی 15درصد و اعضای طلایی 20 درصد.

3– 5 تا 15 درصد تخفیف در محصولات داخلی سایت (کتب داخلی با 170 هزار عنوان و سی دی) اعضای برنزی 5 درصد ، اعضای نقره ایی 10 درصد ، اعضای طلایی 15

4–3 تا 5 درصد تخفیف در محصولات وارداتی سایت(کتب خارجی با 30 میلیون عنوان ، نشریات خارجی ، سی دی های اورجینال با دلار آزاد) اعضای برنزی 3 درصد ، اعضای نقره ایی 4 درصد ، اعضای طلایی 5 درصد .

5– ارائه یک آریا کارت بنام شما با اعتبار یکساله(قابل تمدید برای سالهای متوالی)، به عنوان یک کارت اعتباری داخلی با استانداردهای بین المللی. قابل استفاده در فرو شگاه ها ی فیزیکی و مجازی بدون اعتبار و به صورت prepaid برای اعضای برنزی، با 500 هزار تومان اعتبار برای اعضای نقره ای و یک میلیون تومان اعتبار برای اعضای طلایی بدون ارائه هرگونه وثیقه از قبیل چک سفته و امثال آن.

6– امکان بازاریابی برای آگهی های سایت طبق شرایط و مقررات درج شده در بخش " آگهی در سایت" و دریافت 15 درصد کارمزد

7– امکان همکاری با شرکت در بخش بازاریابی برای کتب خارجی طبق شرایط و مقررات سایت و دریافت 5 الی 10 درصد کارمزد .

8– 10 تا 20 درصد تخفیف در فروش جدیدترین کتب خارجی با دلار 220 تومان(9000 عنوان) اعضای برنزی 10، نقره ای 15 و طلایی 20 درصد–این تخفیف چشم هر دانشجویی را نوازش می دهد معمولا دانشجویان بیشترین خریداران کتب خارجی هستند و هر سال در نمایشگاه کتاب و آن هم با صف ایستادن های طولانی کپن آن را آن هم با دلار 350 تومان تهیه می کنند و من فکر می کنم که در بین 9000 عنوان کتاب بتوانید کتاب مورد علاقه خود را پیدا کنید آن هم با دلار 220 تومان وتخفیف ویژه و تحویل در کنار درب منزل

9– و از همه مهم تر سرویس فوق(امکان کسب درآمد به عنوان حق بازاریابی از طریق معرفی سایت ایران بین به دیگران) تا سقف 128 هزار تومان در روز برای اعضای برنزی، 256 هزار تومـــان در روز برای اعضای نقره ای و 512 هزار تومان در روز برای اعضای طلایی!

اما اعضای برنزی و نقره ایی و طلایی چیست؟

سقف رقم حق بازاریابی در این مرحله که به عضویت برنزی معروف است 128 هزار تومان در هر سطح و در هر روز می باشد. در ابتدا ممکن است شما به نظرتان بیاید چطور کسب یک چنین رقمی امکان پذیر است، اما با کمی دقت متوجه می شوید که وقتی زیر مجموعه شما گسترده می شود و همینطور افراد ایران بین را به یکدیگر معرفی می کنند زمانی فرا می رسد که در یک روز ممکن است تعداد زیادی از افراد زیر مجموعه شما هر نفریک نفر را معرفی کنند و تعداد کسانی که زیر مجموعه شما در یک روز قرار است به عضویت ایران بین درآیند به 64 نفر سمت چپ و 64 نفر سمت راست برسند که از این بابت در آن روز باید 64*2=128 هزار تومان به حساب شما ریخته شود. حال برای امکان ادامه مسیر باید محدودیتی حاکم شود تا شرکت خطر ورشکستگی نداشته باشد و آنهم سقف تعیین شده می

باشد. یعنی اگر در یک سطح و یا در یک روز بیش از 64 نفر در چپ و 64 نفر در راست شما اضافه شوند و در آمد شما بیشتر از 128 هزار تومان باشد سایت باز هم همان 128 هزار تومان را برای شما به به عنوان حق بازاریابی در آن روز منظور خواهد شد. آیا به عقیده شما این رقم کوچکی است!!!!!!

باور کنید اگر شما بخواهید این رقم قابل افزایش به 256 هزار تومان برای اعضای نقره ای و حتی 512 هزار تومان برای اعضای طلایی در روز می باشد. اما چطور می شود به نقره ای و طلایی تبدیل شد.

به عنوان قدردانی و ایجاد انگیزه برای معرفی بیشتر سایت ایران بین به دیگران، درصورتیکه شما معرف مستقیم 20 نفر سمت چپ خود و 20 نفر سمت راست خود باشید به عضو نقره ای بدل می شوید و علاوه بر افزایش امکان کسب درآمد تا سقف 256 هزار تومان در یک سطح و در یک روز از همه مزایای دیگر آن که در بالا ذکر شد بهرمند خواهید شد و نیم میلیون تومان به عنوان هدیه برای خرید از فروشگاه ها به حساب آریا کارت شما واریز می شود و اگر شما معرف مستقیم 40 نفر سمت چپ و 40 نفر سمت راست خود باشید به عضو طلایی تبدیل می شوید و ضمن برخورداری از امکان کسب رقم باورنکردنی 512 هزار تومان در یک سطح و در یک روز، از دیگر مزایای آن نیز استفاده خواهید کرد و یک میلیون تومان به عنوان هدیه برای خرید از فروشگاه ها به حساب آریا کارت شما واریز می شود توجه داشته باشید منظور از معرف مستقیم یعنی شما مستقیما سایت را به شخصی معرفی کنید و وی شناسه شما را به عنوان معرف وارد نماید، نه اینکه زیر مجموعه شما کسی را به گروه خود اضافه نماید. در این شرایط شما فقط حق بازاریابی را می گیرید و این افراد نقشی را در ارتقا شما از عضویت برنزی به نقره ای و طلایی ندارند.
نکته دیگر آنکه کلیه اعضای ویژه که تمایل داشته باشند می توانند به عنوان بازاریاب کتب خارجی با شرکت همکاری نمایند. قرارداد همکاری برای این منظور طبق درخواست کتبی و یا ایمیلی عضو، و در صورت قبول شرایط سایت برای این منظور توسط عضو ویژه، به صورت جداگانه منعقد خواهد شد. کارمزد این بازاریابی بین 5 الی 10 درصد با شرایطی که توسط شرکت هنگام درخواست عضو اعلام خواهد شد می باشد.

در این طرح بنا به دلایلی که در مقدمه گفته شد شما به راحتی می توانید در عرض چند ماه خود را به عضو طلایی مبدل سازید!

خوب نظر شما چیست ؟ آیا این سایت ارزش ثبت نام ندارد ؟ شاید من و شما در زندگی مان پول های بسیاری بیهوده خرج کرده باشیم 15000 تومان پول تو جیبی خیلی از ما هم نیست در روز ساعت ها وقت خود را پشت کامپیوتر می نشینیم و چت می زنیم و وقت خود را بیهوده تلف می کنیم و در نهایت

جزء تمام شده کارت اینترنت و هزینه های سرسام آور تلفن و مهم تر از همه تلف شدن عمر خود کـار دیگر نمی کنیم خوب این یکی هم روی آن یکی کارها و هیچ ریسکی ندارد اگر بعضی ها نگـران آن 15000 تومان هستند توضیح بدهم این 15000 تومان هیچ چیزی که ندارد این مزیت را دارد که لا اقل از این پس شما می توانید به مدت یک سال کارت اینترنتی خـود را بـا حـداقل 10 درصـد تخفیـف خریداری کرده و در کنار درب منزل آن را دریافت کنید و از مزایایی که در بالا گفتـه شـد بهرمنـد شوید در ضمن با وقت کمی و در مدت کوتاهی می توانید با جذب 7 نفر زیر گروه در طرف چـپ و 7 نفر در طرف راست(بطور مستقیم یا غیر مستقیم) پول خود را برگردانید خوب اگر 15000 تومان ارزش این همه مزایـا را دارد (کـه حتمـا دارد) پـس همـین امـروز تـصمیم بـه ثبـت نـام بگیریـد .

اما چگونه عضو گیری کنیم ؟

شما از هر طریقی می توانید این سرویس را به دیگران معرفی کنید ساده ترین شیوه معرفی شفاهی به دوستان ، همکاران , هم دانشجویی ها , همکلاسیها، افراد خانواده و فامیل می باشد. شاید شما دارای کسبی باشید که مشتریان خاص خود را دارد، می توانید سایت را به آنها معرفی کنیـد. شـاید شـما سایتی یا وبلاگی دارید، می توانید در صورت تمایل این سرویس را روی سایت خود معرفی کنید و بـه سرعت به عضو طلایی بدل شوید. در هر صورت برای راحتی کار شما و آنهایی که امکانات ویـژه ای جز دوستان و آشنایان خود ندارند یک بخش تحت عنوان معرفی به دوستان روی سـایت قـرار داده شده است که شما از طریق آن می توانید این سرویس را بوسیله یک ایمیل فارسی مثل صبا میـل بـه دوستانتان معرفی کنید و شناسه خود به همراه موقعیتی که تمایـل داریـد در زیـر مجموعـه شـما باشند(چپ یا راست) به آنها بگویید. برای ارسال ایمیل فارسی میتوانید به این سایت که واقعـا بـی نظیر است مراجعه کنید.

تذکر مهم : دوستان حتما درک کرده اند که مهم ترین راه برای جذب زیر گروه از طریق اینترنت است به طور مثال اگر در حال چت هستید می توانید این کار را به دوستان خود معرفی کنید اما مهمتـرین روش این است که اگر تصمیم به ثبت نام گرفتید قبل از ثبت نام در یکی از وبلاگ های معتبر ترجیحـا فارسی مثل این وبلاگ یک وبلاگ برای خود باز کنید و یکی از قالب های آماده آن انتخـاب کنیـد و مطالب این وبلاگ را همراه با شناسه خود که بعد از ثبت نام به شما داده می شود درون ویرایشگر آن کپی کنید و وبلاگ خود را برای معرفی به دیگران بسازید منظورم این است که بعد از ثبت نام نبایـد وقت تلف کرد .اگر در این زمینه با مشکل بر خوردید حتما با میل من تماس بگیرید.

ما به طور کامل و از هـر جهـت شـما را حمایـت مـی کنـیم.

چگونه ثبت نام کنیم ؟

برای ثبت نام بروی عضویت ویژه کلیک کنید در فرمی که می آید اطلاعات مورد نیاز را پر کنید

نکته اول : در قسمت تلفن می توانید چند تلفن را وارد کرده تا دسترسی به شما آسان تر شود .

نکته دوم : دقت کنید هر ایمیل یکبار بیشتر برای ثبت نام در ایران بین مورد قبول نیست چون شناسه و پسورد شما به این ایمیل ارسال می شود و اگر ایمیل تکراری وارد کنید ایران بین خطا می دهد.

نکته بسیار مهم : پسورد شما باید بین 6 تا 8 کارامتر باشد و اگر بیشتر از 8 کاراکتر وارد کنید برای ورود به حساب خود باید 8 کاراکتر اول را وارد کنید.



در فرم بعدی در قسمت "شناسه معرف" شناسه کسی که این سایت را معرفی کرده است می نویسید که پر کردن این فیلد اجباری است اجباری بودن آن مزیت برای شما مزیت محسوب می شود برای اینکه شناسه شما که برای آموزش بقیه زحمت کشیدید را بنویسند حالا اگر دوست داشتید این شناسه را که شناسه من است در این قسمت بنویسید :

HALE403005001

شناسه سرگروه را خالی بگذارید.در قسمت تعیین موقعیت که در قسمت چپ باشید یا راست حتما با میل من تماس بگیرید تا به شما بگوییم کدام سمت را انتخاب بکنید زیرا اگر شما در قسمتی قرار گیرید که رشد بیشتری دارد آن گاه از زیر شاخه های مستقیم من برای شما زیر شاخه غیر مستقیم درج خواهد شد و شما پورسانت آن را دریافت می کنید. پس حتما قبل از تعیین موقعیت با این میل تماس بگیرید:

iranbin_100dollari@yah00.com



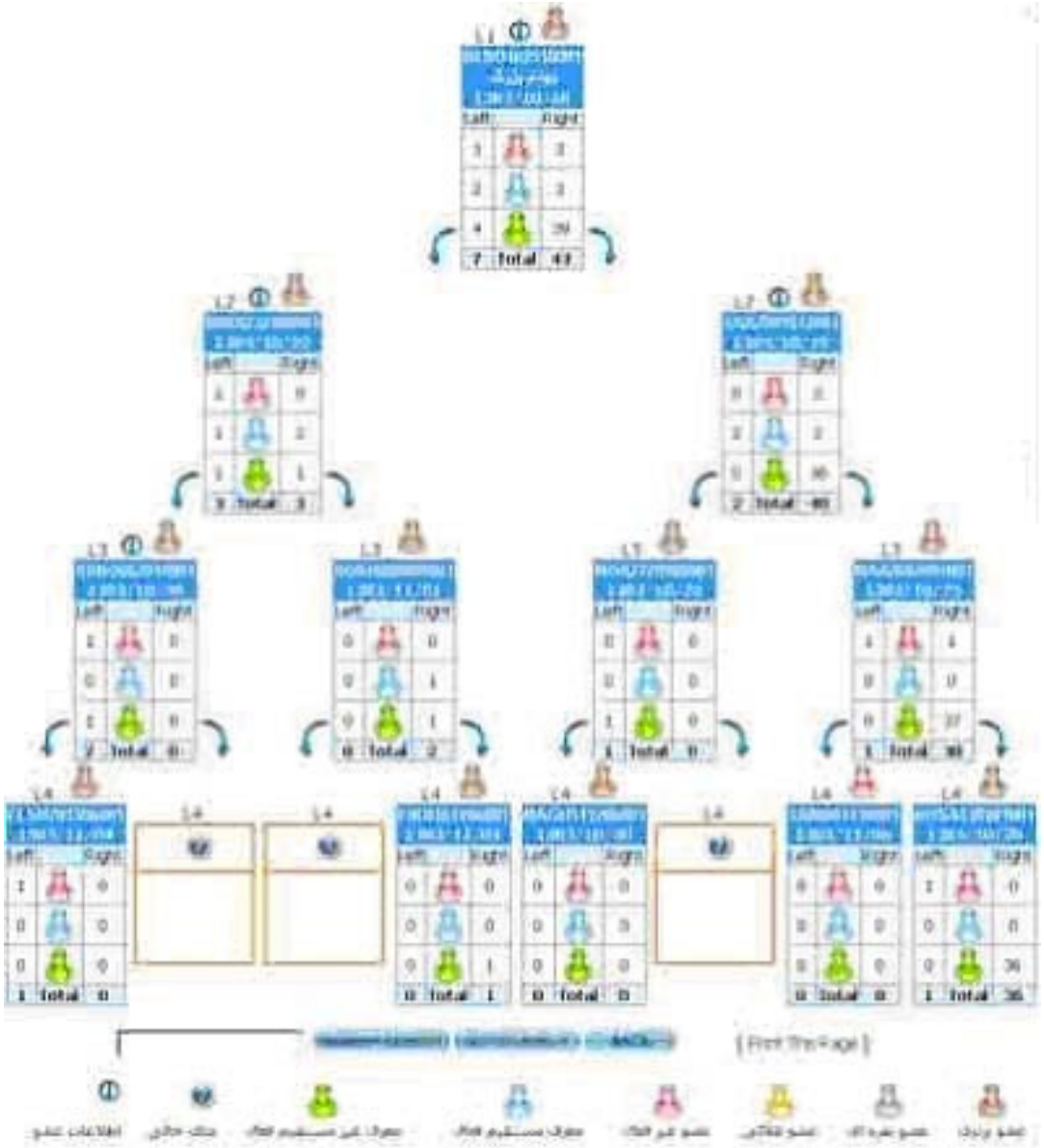
بعد از آن وارد صفحه ایی می شوید که یک شماره به رنگ قرمز در آن است که این همان شناسه شماست که با آن زیر گروه جمع می کنید این شناسه را یادداشت کرده هم اکنون شما عضو ویژه سایت هستید ولی هنوز غیر فعال است تا اینکه شما پول را واریز کنید تا فعال شود. قبل از اینکه شما فعال شوید برای ورود به حساب خود در قسمت ورود به کاربر با ایمیلی که در هنگام ثبت نام استفاده کرده اید می توانید وارد حساب خود شوید بعد از اینکه خودتان را فعال کردید با شناسه خود می توانید به حساب خود وارد شوید در این حالت شما وارد قسمت کنترل حساب خود می شوید که وضعیت زیرگروه ها و چگونگی پورسانت ها و... در آن به نمایش گذاشته شده است.



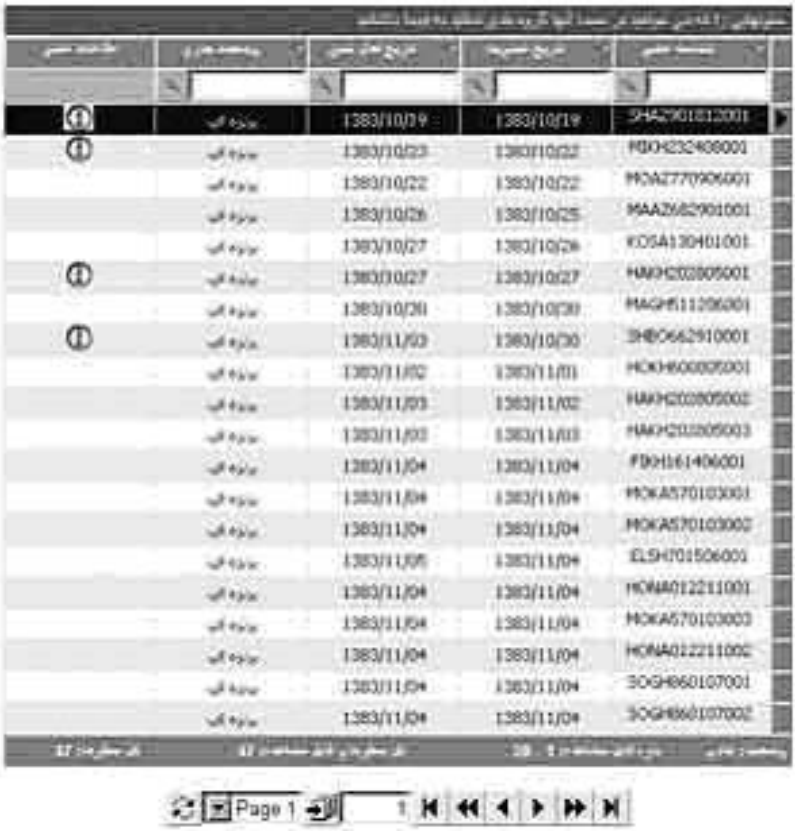
صفحه شخصی اعضای فعال :



مشاهده افراد زیر شاخه به صورت تصویری :



مشاهده اسامی افراد زیر شاخه برای ارتباط با آنها :



در ضمن در سایت ایران بین امکان این که این سیستم را به دوستان خود معرفی کنید ، وجود دارد :



بعد از ثبت نام خود را به یکی از دو روش زیر فعال کنید: زیرا شما فقط 4 روز مهلت دارید خودتان رافعال کنید . در غیر این صورت جایگاه شما حذف خواهد شد:

روشهای سریع و مستقیم فعال شدن(آنلاین)

1– سریال الکترونیکی(در حساب شما دست کم باید یک سریال وجود داشته باشد)
2– صادرات (سپهر) -عابر بانک ها و کارتهای اعتباری تحت پوشش طرح شتاب – بانک ملی (سیبا) عابر بانک سپه، سامان ،پارسیان ، توسعه صادرات ، کشاورزی (مهر) و کارآفرین (در این حالت به سرور بانک سامان وصل شده و با دادن مشخصات خود وجه شما بعلاوه 500 تومان کارمزد از شما کسر می شود)
3– مجموعه کارتهای زرین کارت – آریا کارت ، سینما کارت ، کارت فرهنگ ، کارت تامین ، کارت رفاه ، کیش کارت ، کارت شهر و ...(در این حالت در صفحه اول سایت ایران بین بروی گزینه زرین کارت کلیک کرده و هزینه عضویت خود را بپردازید)

روشهای غیر مستقیم فعال شدن

1– مبلغ 150 هزار ریال را به حساب شماره 0051131738 بنام شرکت فرانشر نزد بانک تجارت شعبه دریای نور کد 036 واریز نمائید و شماره فیش را از طریق تلفن~~950~~886 و ~~951~~886 اعلام نمائید.
2– برای تسریع در کار ، مبلغ 150 هزار ریال را به همراه اسم و شناسه خود با پیک به آدرس سعادت آباد – بلوار دریا – پلاک 104 ارسال نمائید.
3– با شماره تلفن های~~0~~88696 و1 88696 تماس بگیرید تا نماینده شرکت برای دریافت مبلغ 150 هزار ریال حق عضویت به شما مراجعه کنید.

بعد از این کار عضویت شما فعال خواهد شد و قراردادی یکساله از جانب ایران بین به ایمیل شما ارسال میشود و از این به بعد میتوانید با وارد کردن نام کاربری و رمز عبور وارد پنل خود شوید. حساب تان را تحت کنترل داشته باشید.

دوستان مطمئن باشید
15000 تومان با جذب دونفر به زودی به شما برگردانده خواهد شد و علاوه بر این به سوی درآمدی عالی و راحت گام برداشته اید . در فعال شدن خود هیچ تردید نکنید همین امروز این کار را انجام دهید زیرا فرصتها تکرار نخواهند شد. از طریق ما میتوانید زیر مجموعه های زیادی به دست آورید.

دوستان برای تبلیغ لینک خود از همین متن با شناسه خودتان استفاده کنید(یک وبلاگ بسازید و این متن را با شنایه خودتان در درون آن کپی کنید) یا آن را پرینت بگیرید شناسه خودتان را جایگزین شناسه من کنید و در دانشگاه , اداره , مدرسه , خیابان یا هر جای دیگر به دوستانتان بدهیدیا میتوانید این متن را با شناسه خودتان به ایمیل دیگران بفرستید تا در صورت علاقمند بودن ثبت نام نماید.

موفقیت در زندگی هرگز به پایان نمی رسد!

چگونه حق پورسانت خود را دریافت کنیم ؟

هر عضو ویژه در سایت ایران بین یک مرکز کنترل درآمد و غیره دارد که از طریق آن همواره امکان مشاهده افراد زیر مجموعه خود را به صورت جدولی و شاخه ای دارد. یعنی میداند چند نفر زیر مجموعه چپ یا راست او هستند . (که در عکس های بالا مشاهده کردید) همچنین مقدار حق بازاریابی خود را می تواند مشاهده کند. علاوه بر این می تواند با استفاده از گزینه های موجود سفارش دهد که حق بازاریابی خود را به حساب بانکیش در ایران (سیبا سپهر یا هر حساب پس انداز و قرض الحسنه دیگر زمانی که پول شما حداقل به 20000 تومان رسید) و یا به حساب آریا کارت خود(زمانی که پول شما حداقل به 10000 تومان رسید) واریز نماید و یا به کارت خرید ایران بین (بدون محدودیت)حتی هموطنان تهرانی میتوانند به صورت نقد در محل شرکت(تهران– سعادت آباد –بلوار دریا– پلاک 104) دریافت کند. همه اتفاقات در حساب اعضای ویژه ثبت می شود و قابل پیگیری می باشد.

باز هم ذکر این نکته ضروریست که شبکه بازاریابی ایران بین هم قابلیت آنرا دارد که به عنوان کسب و کار شما قرار گیرد و هم این امکان را برای شما فراهم می کند که حتی اگر علاقه ای به معرفی سایت به دیگران ندارید با پرداخت حق عضویت مربوطه به عضویت ویژه سایت درآیید و از مزایای آن استفاده کنید. می توانید با یک حساب ساده متوجه شوید که حتی اگر کسی زیر مجموعه شما قرار نگیرد حق عضویت شما فقط از بابت عدم پرداخت هزینه ارسال و تخفیفهایی که روی کارت اینترنت، کتب داخلی و خارجی و در آینده نزدیک روی کالاهای دیگر می گیرید به سرعت به شما برگردانده می شود.

نکته: در سایت ایران بین شما می توانید عضویت خود را تکرار کنید یعنی به تعداد دلخواه خودتان زیر عضو خودتان شوید که با این کار درآمد خود را افزایش می دهید برای این کار در پنل خود گزینه ایی به نام تکرار عضویت است مراحل عضویت مثل توضیحات بالا است.

دوستان برای اطلاعات بیشتر و مشاهده مطالب به صورت شنیداری و تصویری می توانند این فایل را با فرمت power point به صورت زیپ شده از اینجا دانلود کنند.

اگر شما مطالب بالا خواندید حتما متوجه این مسئله شده اید که این کار با کاری که شما در شرکت هایی گلد کوئیستی انجام می دهید متفاوت است در این روش شما استرس ندارید(چون پول خاصی سرمایه گذاری نکرده اید) و به راحتی از طریق اینترنت می توانید عضو گیری کنید و به درس و تحصیلتان ضربه وارد نمی شود (عکس این مطالب در مورد شرکت های گلد کوئیستی وجود دارد)

به عنوان یادآوری دو نکته را فراموش نکنید اول آن قانون طلایی که در بالا گفتم که هر که عضو شود،برای موفقیت خود و تیمش حداقل دو عضو بگیرد و دوم در زمان ثبت نام برای تعیین موقعیت خود حتما به ایمیلی که گفتم تماس بگیرید

حتما در این سایت ثبت نام کنید شما می توانید با وارد شدن به زیر شاخه من عضو های زیادی برای خود جمع کنید.

و این هم آدرس شرکت فرانشر برا ی تحقیق بیشتر

آدرس شرکت: تهران. سعادت آباد – بلوار دریا – پلاک 104 **شرکت فرانشر**

تلفن 88696 **و** 88696.

اگر هم مشکلی داشتید یا اطلاعات بیشتری احتیاج داشتید می توانید به این سایت ها مراجعه کنید:

www.100dollari.mihanblog.com

www.100dollari.blogfa.com



آینده از آن کسانیست که امروز تجارت الکترونیک را جدی بگیرند!

the end